

## 3.5 Segment Advanced Technologies



### Vertrauen auf eine starke Partnerschaft

EPCOS, ein Unternehmen der TDK Group, entwickelt und produziert elektronische Bauteile, Module und Systeme und konzentriert sich dabei auf schnell wachsende Märkte wie Informations- und Kommunikationstechnik sowie Kraftfahrzeug-, Industrie-, Unterhaltungs- und Haushaltselektronik. Elektronische Bauteile sind in fast allen elektrischen und elektronischen Geräten zu finden. Ein einziges Auto kann bis zu 10000 dieser Bauteile enthalten. In mobilen Geräten wie Smartphones, Tablets und Mobiltelefonen sind Funkentstörfilter besonders wichtig. Zu den wichtigsten Anwendungen gehören die Sende- und Empfangssysteme, die Telefonverbindungen, Internetaufzug, Navigation sowie Verbindungen über WLAN und Bluetooth ermöglichen. «Im Laufe des letzten Jahres haben wir unsere Kapazitäten für Oerlikon Systeme wesentlich erhöht, um die Nachfrage nach diesen einzigartigen Produkten befriedigen zu können», erklärt Herr Otto Graf, Chief Operations Officer der Systems, Acoustics, Waves Business Group. «Wir schätzen die starke Partnerschaft mit Oerlikon und vertrauen darauf, um in einer schnelllebigen Branche führend zu bleiben. Wir müssen mit den dynamischsten und innovativsten Partnern zusammenarbeiten, auf deren Leistungsbereitschaft wir uneingeschränkt zählen können. Oerlikon bietet uns führende Bedampfungslösungen wie die CLUSTERLINE®-Plattform und einen Kundendienst auf höchstem Niveau.»

1. Umsatz steigt substantiell um 8,7 %.
2. FuE-Investitionen um 50 % gesteigert.
3. Kunden können Produktivität dank Innovationen mehr als verdoppeln.

### Kennzahlen

in CHF Mio.	2013	2012	Δ %
Bestellungseingang	114	119	-4,2 %
Bestellungsbestand	25	25	0,0 %
Umsatz <sup>1</sup>	113	104	8,7 %
EBIT	4	7	-42,9 %
EBIT-Marge	3,7 %	6,6 %	-

<sup>1</sup> Der Umsatz umfasst CHF 1 Mio. an konzerninternen Umsätzen für 2012.

### Best-in-Class

Veeco Instruments: negative operative Marge (2013)



## Geschäftsergebnisse

---

Das Segment Advanced Technologies verzeichnete 2013 einen anhaltend hohen Bestellungseingang und ein weiterhin starkes Umsatzwachstum. Der Umsatz stieg um 8,7% auf CHF 113 Mio. (2012: CHF 104 Mio.). Der Bestellungseingang entsprach mit CHF 114 Mio. dem Vorjahresniveau (2012: CHF 119 Mio.). Der Bestellungsbestand lag mit CHF 25 Mio. auf Vorjahresniveau. Der globale Markt für Halbleiterausrüstung blieb im Berichtszeitraum schwach und dürfte sich erst 2014 nachhaltig erholen. Lösungen von Oerlikon Systems für die steigende Nachfrage nach mobilen Geräten (Smartphones, Tablets und Notebooks) und energieeffizienten Lösungen (LEDs, Leistungshalbleiter) kompensierten die insgesamt schwache Entwicklung in der Halbleiterindustrie.

Das Segment intensivierte seine FuE-Aktivitäten im Jahr 2013 um 50%, um in strategischen Märkten für Halbleiter und Nanotechnologie innovative Lösungen zu entwickeln und zu qualifizieren. Wie erwartet wurde die Profitabilität 2013 durch diese erheblichen Investitionen in Wachstumschancen beeinträchtigt. Das Segment erreichte ein EBIT von CHF 4 Mio. (2012: CHF 7 Mio.) und eine EBIT-Marge von 3,7% (2012: 6,6%).

## Schwerpunkte

---

### Innovationen zur Verdoppelung der Produktivität

Das Segment Advanced Technologies präsentierte und qualifizierte seine CLUSTERLINE® 300 II zur Produktion von Leistungshalbleitern. Als erster Anbieter stellt Oerlikon Systems damit eine Anlage bereit, die eine Metallisierung der Rückseite von 300-mm-Dünnpfählen statt der bisher üblichen 200-mm-Wafer in der Fertigung von Leistungshalbleitern vornehmen kann. Das Vorgängermodell CLUSTERLINE® 200 II wurde vor zehn Jahren qualifiziert und ist bei den meisten führenden Herstellern von Leistungshalbleitern die bevorzugte Lösung. Die nun mögliche 300-mm-Wafer-Produktion erforderte innovative Lösungen sowie einen höheren Automatisierungsgrad und eine

Regional dominierte der asiatische Markt das Umsatzvolumen mit einem Anteil von 51% am Segmentumsatz, der gegenüber dem Vorjahr stabil blieb. Auf Europa entfielen 36% des Gesamtumsatzes, hier wurde ein Anstieg um 24% gegenüber 2012 erreicht. Der Markt in Nordamerika wuchs um 18% und trug 12% zum Segmentumsatz bei. Die übrigen Regionen machten das verbleibende 1% des Segmentumsatzes aus.

Oerlikon Systems setzte weiter auf intensive Zusammenarbeit und verlässliche Partnerschaften mit seinen Schlüsselkunden. Dieses Engagement und die Leistungen des Segments wurden von den globalen Kunden erneut anerkannt. Bei der jährlichen Umfrage zur Kundenzufriedenheit von VLSresearch, der massgeblichen Umfrage in der Halbleiterindustrie, gehörte das Team von Oerlikon Systems zum 14. Mal in Folge zu den zehn besten Anbietern («10 BEST»-Supplier). 2013 gewann das Team von Oerlikon Auszeichnungen in drei verschiedenen Kategorien und wurde insbesondere für seinen Kundenservice, seinen Kundenfokus sowie die Leistung und Laufzeit seiner Produkte gewürdigt.

verbesserte Wafer-Handhabung. Der erfolgreiche Übergang von der 200-mm- auf die 300-mm-Volumenproduktion ist ein weiterer Beweis für die Technologieführerschaft des Segments bei der Handhabung und Verarbeitung von Dünnpfählen.

Das neue CLUSTERLINE® 300 II bietet den Kunden signifikante Produktivitätszuwächse. Da 300-mm-Wafer über die 2,25-fache Fläche von 200-mm-Wafern verfügen, kann CLUSTERLINE® 300 II die Produktivität einer Produktionslinie gegenüber dem 200-mm-Format mehr als verdoppeln.

## Ausblick

---

Das Segment Advanced Technologies erwartet Umsatzwachstum und eine Steigerung der Profitabilität.